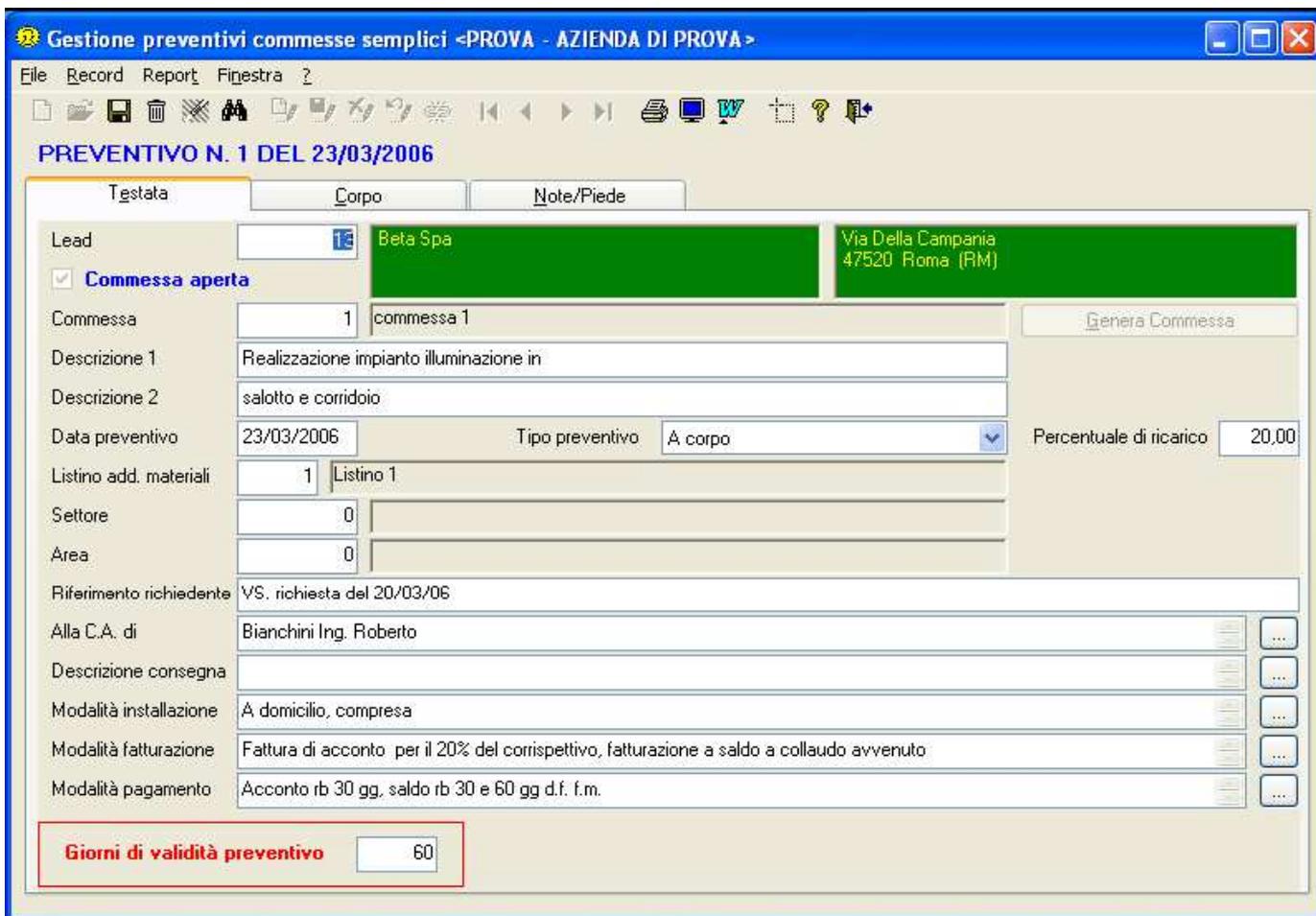


Commesse Light



Caratteristiche tecniche:

Software:

Business Easy ed Excellence

Supportato su release:

Versione 12

Moduli Business Prerequisito:

Vendite/Fatturazione

Moduli Business Consigliati:

Magazzino; Distinta Base; Contabilità Analitica; Customer Service; CRM

Note caratteristiche

Commesse Light è stato pensato come strumento dipreventivazione e controllo delle commesse , facile e *leggero*, per chi lavora sulla base di piccole commesse, composte da manodopera e materiali, di breve durata e che riguardano la costruzione di opere, di impianti, o di attività di riparazione e manutenzione.

Il modulo **Commesse Light** permette di:

- creare e stampare semplici preventivi (anche su Word) in modo molto flessibile, con una operatività che si avvicina all'utilizzo di fogli elettronici, con l'indicazione nel preventivo sia dei prezzi applicati che dei costi ipotizzati, nonché percentuali di ricarico, e sconti in percentuale ed in valore.
 - trasformare velocemente i preventivi in commessa, nel momento in cui vengono confermati dal cliente.
 - collegare i costi alla commessa a consuntivo, attraverso la registrazione dei documenti di magazzino, - bolle/fatture di acquisto per i materiali destinati alla commessa, - scarichi a produzione per i materiali utilizzati con logiche di distinta base, - lavorazioni eseguite sui centri di lavoro;
- ed in aggiunta o in alternativa, nelle seguenti modalità:
- mediante registrazione di ore manodopera (con il modulo Contabilità Analitica),
 - mediante trasformazione di attività ed altri costi generati all'interno del modulo Customer Service (con il modulo Customer Service).
- stampare prospetti sintetici o analitici dei costi commessa, con la possibilità di confrontarli i costi inizialmente preventivati, allo scopo di effettuare una valutazione immediata dei margini conseguiti.

Punti di forza

Commesse Light è stato progettato e sviluppato per rispondere efficacemente alle esigenze gestionali dei clienti Business più esigenti. I suoi principali punti di forza sono:

- Semplicità Operativa. Non richiede contabilità analitica per valutare costi ricavi e margini di una commessa (nessun obbligo di codificare piano dei conti e centri di costo, creare budget, ecc.)
- Preventivazione semplice ed immediata
- Integrazione forte e semplice con l'area magazzino e vendite
- Un modulo versatile ed utile per tutti. È fondamentale nella piccola impresa che ricerca velocità e semplicità d'uso ma anche un utile strumento nella media azienda (che solitamente utilizza il modulo più evoluto di Project Management) per gestire le piccole commesse